

Kernpunkte des GDV zur Neuregelung des Versicherungsvermittlerrechts

Berlin, Juni 2006



Herausgeber:

Gesamtverband der Deutschen Versicherungswirtschaft e. V.
Friedrichstraße 191, 10117 Berlin

Dr. Axel Wehling
Geschäftsführer Querschnittsbereiche
Telefon (030) 20 20 5400
Telefax (030) 20 20 6400
a.wehling@gdv.org

Wolfgang Marzin
Abteilungsleiter Außendienst und Maklerfragen
Telefon (030) 20 20 5420
Telefax (030) 20 20 6420
w.marzin@gdv.org

Ralf Bolle
Referent Außendienst und Maklerfragen
Telefon (030) 20 20 5421
Telefax (030) 20 20 6421
r.bolle@gdv.org

www.gdv.de

© GDV 2006

INHALTSVERZEICHNIS

Einleitung.....	3
1. Kernpunkte.....	5
1.1 Berufszulassung und Registrierung von Versicherungsvermittlern durch die Industrie- und Handelskammern	5
1.2 Unterscheidung von vertraglich gebundenen und ungebundenen Versicherungsvermittlern	5
1.3 Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-fachfrau (IHK) als Mindestqualifikation	6
1.4 Vertragliche Gebundenheit bei Vermittlung für Konzernunternehmen	6
1.5 Keine Honorarberatung durch Versicherungsmakler/Legalisierung allenfalls für Großrisiken	7
1.6 Beratungs- und Dokumentationspflicht für Versicherungsvermittler	7
1.6.1 Keine Pflicht für Vermittler, die keine Berufszulassung benötigen	7
1.6.2 Verzicht auf Beratung und Dokumentation vereinfachen	8
1.7 Ausreichende Übergangsregelungen schaffen	9
2. Stellungnahme des GDV zum Referentenentwurf des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie vom 24. März 2006 über ein Gesetz zur Neuregelung des Versicherungsvermittlerrechts	11

Einleitung

Das Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie (BMWi) hat am 24. März 2006 einen Referentenentwurf über ein Gesetz zur Neuregelung des Versicherungsvermittlerrechts vorgelegt, der am 3. Mai 2006 vom Bundeskabinett beschlossen worden ist.

Mit dem Entwurf soll die EU-Richtlinie vom 9. Dezember 2002 über Versicherungsvermittlung in deutsches Recht umgesetzt werden. Durch das zukünftige Gesetz werden Regelungen über die Berufszulassung und die Berufsausübung von Versicherungsvermittlern eingeführt. Bislang ist dieser Berufsstand unregelt. Derzeit müssen Versicherungsvermittler ihre Tätigkeit vor Beginn lediglich bei der zuständigen Gewerbebehörde anzeigen.

Durch die Neueinführung gesetzlicher Regelungen für einen bislang unregelteten Berufsstand wird zwangsläufig neue Bürokratie entstehen. Daher begrüßt die Versicherungswirtschaft den Gesetzentwurf der Bundesregierung, der ihren eigenen Ansprüchen, Richtlinien 1:1 umzusetzen, weitgehend gerecht wird. Einige Punkte sind für die Versicherungswirtschaft von besonderer Bedeutung.

Die Regelungen zur Berufszulassung und Registrierung ermöglichen den Vermittlern einen unbürokratischen Berufszugang und sind sachgerecht (vgl. Ziffern 1.1 und 1.2, Seite 7). Die Anforderungen an die Qualifikation der Vermittler orientieren sich erfreulicherweise am Ausbildungsprogramm zum Versicherungsfachmann/-fachfrau des Berufsbildungswerkes der Deutschen Versicherungswirtschaft.

Sorge bereiten jedoch einige Regelungen zur eigentlichen Versicherungsvermittlung. So sind

- die Definition der vertraglich gebundenen Vermittler (vgl. Ziffer 1.4, Seite 6),
- die Erlaubnis zur Honorarberatung für Versicherungsmakler (vgl. Ziffer 1.5, Seite 7),
- die Beratungs- und Dokumentationspflicht für Vermittler, die keine Erlaubnis benötigen (vgl. Ziffer 1.6.1, Seite 7),
- die Form des Verzichts auf Beratung oder Dokumentation (vgl. Ziffer 1.6.2, Seite 8) und
- die Übergangsregelungen (vgl. Ziffer 1.7, Seite 9)

noch zu ändern.

Berlin, Juni 2006

1. Kernpunkte

1.1 Berufszulassung und Registrierung von Versicherungsvermittlern durch die Industrie- und Handelskammern

Der Regierungsentwurf sieht vor, dass die Industrie- und Handelskammern (IHKn) die Aufgabe übernehmen, so genannte ungebundene Versicherungsvermittler (Versicherungsmakler und Versicherungsmehrfirmenvertreter) zu ihrem Beruf zuzulassen und ein zentrales Auskunftsregister für alle Versicherungsvermittler zu schaffen. Diese dezentrale Lösung, bei welcher ein ungebundener Versicherungsvermittler durch diejenige IHK zugelassen wird, bei der er schon kraft Gesetzes Mitglied ist, ist sachgerecht. Da dieser Vermittler auch die notwendige Sachkundeprüfung vor der IHK abzulegen hat, wird ihm ermöglicht, die für eine Gewerbeerlaubnis notwendigen Erledigungen bei einer einzigen Behörde abzuwickeln (so genannter „One-Stop-Shop“-Gedanke). Dank einer einzigen Anlaufstelle kann weitere Bürokratie beim Berufszugang vermieden werden.

Die Berufszulassung von Versicherungsvermittlern durch die IHKn sollte umgesetzt werden.

1.2 Unterscheidung von vertraglich gebundenen und ungebundenen Versicherungsvermittlern

Der Regierungsentwurf sieht vor, dass Versicherungsmakler und Mehrfirmenvertreter (ungebundene Vermittler) zur Berufszulassung eine Gewerbeerlaubnis bei der zuständigen IHK beantragen. Hierzu müssen sie den Nachweis einer erfolgreich abgelegten Sachkundeprüfung (siehe oben 1.1) und den Abschluss einer Berufshaftpflichtversicherung nachweisen. Die IHK überprüft zudem, ob der Antragsteller zuverlässig ist.

Versicherungsvertreter, die ausschließlich im Auftrag eines Versicherungsunternehmens tätig werden (gebundene Vermittler), können zur Berufszulassung ohne Gewerbeerlaubnis bei der zuständigen IHK registriert werden. Die Registrierung setzt voraus, dass das Auftrag gebende Versicherungsunternehmen die uneingeschränkte Haftung für den gebundenen Vermittler übernimmt und dafür Sorge trägt, dass dieser angemessen qualifiziert und zuverlässig ist. Die Versicherer werden dabei von der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) beaufsichtigt.

Die Unterscheidung zwischen gebundenen und ungebundenen Vermittlern ermöglicht für die überwiegende Mehrheit der (gebundenen) Vermittler ein unbürokratisches und kostengünstiges Verfahren. Gebundene Vermittler werden mittels eines automatisierten Verfahrens von den haftungsübernehmenden Versicherern an die zuständige IHK gemeldet, soweit alle Voraussetzungen für eine Berufszulassung vorliegen. Dieses ist richtlinienkonform und sachgerecht. Versicherungsunterneh-

men können diejenigen Voraussetzungen, die Versicherungsmakler und Mehrfirmenvertreter für eine Gewerbeerlaubnis gegenüber der zuständigen IHK erbringen müssen (Berufshaftpflichtversicherung, Zuverlässigkeit, Sachkunde), für „ihre“ Ausschließlichkeitsvertreter selber überprüfen. Die Versicherer haften schon heute für ihre Agenten per Gesetz uneingeschränkt. Diese Haftung geht damit weiter als der Schutz einer Berufshaftpflichtversicherung. Die Versicherer überprüfen ferner schon heute gemäß aufsichtsrechtlicher Anordnung die Zuverlässigkeit „ihrer“ Agenten und setzen für die Zusammenarbeit die erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-frau des Berufsbildungswerkes der deutschen Versicherungswirtschaft (BWV) voraus. Dieser Ausbildungsgang liegt nach dem Regierungsentwurf der für ungebundene Versicherungsvermittler obligatorischen Sachkundeprüfung zugrunde.

Die Unterscheidung zwischen gebundenen und ungebundenen Vermittlern sollte beibehalten werden.

1.3 Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-fachfrau (IHK) als Mindestqualifikation

Der Regierungsentwurf sieht vor, dass ungebundene Vermittler eine Sachkundeprüfung erfolgreich abzulegen haben. Die Prüfung soll auf der Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-fachfrau des Berufsbildungswerkes der deutschen Versicherungswirtschaft (BWV) basieren. Eine Absenkung dieses Niveaus - wie teilweise gefordert - würde der anspruchsvollen und verantwortungsvollen Tätigkeit eines Versicherungsvermittlers nicht gerecht. Die Versicherungswirtschaft hat die Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-fachfrau (BWV) in Eigeninitiative aufgebaut. In 14 Jahren hat das BWV mehr als 100.000 erfolgreiche Prüfungen abgenommen und damit einen Standard gesetzt.

Die bewährte und anerkannte Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-fachfrau (BWV) sollte Grundlage für die notwendige Sachkundeprüfung sein.

1.4 Vertragliche Gebundenheit bei Vermittlung für Konzernunternehmen

Versicherungsvermittler gelten nach dem Regierungsentwurf auch dann als vertraglich gebunden (und unterliegen damit nicht der Gewerbeerlaubnispflicht), wenn sie für mehrere Versicherer tätig sind und die von ihnen vermittelten Produkte nicht in Konkurrenz zueinander stehen. Die derzeitige Definition des vertraglich gebundenen Vermittlers berücksichtigt nicht die Besonderheiten von Konzernen beziehungsweise Versicherungsgruppen. Nicht selten bietet ein Einfirmenvertreter seinen Kunden zur besseren Zielgruppenorientierung beispielsweise unterschiedliche Lebensversicherungsprodukte von zwei zum selben Konzern gehörenden Lebensversicherungsunternehmen an. Die jetzige Definition der vertraglichen Gebundenheit (§ 34d Absatz 4 Nr. 1 GewO-E) trägt diesem Umstand nicht Rechnung. Eine entsprechen-

de Klarstellung, dass diese internen Konkurrenzverhältnisse innerhalb einer Versicherungsgruppe nicht den Status der gebundenen Vermittler gefährden, sollte daher erfolgen.

Alle zu einem Konzern im Sinne des Aktiengesetzes beziehungsweise einer Versicherungsgruppe gehörenden Vermittler sollen als gebundene Vermittler gelten.

1.5 Keine Honorarberatung durch Versicherungsmakler/Legalisierung allenfalls für Großrisiken

Versicherungsmakler sollen nach dem Regierungsentwurf befugt sein, Dritte, die nicht Verbraucher sind, bei der Vereinbarung, Änderung oder Prüfung von Versicherungsverträgen gegen gesondertes Entgelt zu beraten – so genannte Honorarberatung.

Die vorgeschlagene Legalisierung der Honorarberatung für Versicherungsmakler ist abzulehnen. Denkbar wäre allenfalls eine Befugnis zur Honorarberatung im Bereich von Großrisiken.

Ein Kunde, der einen Versicherungsberater aufsucht, kann sich sicher sein, dass dieser nur durch das dem Kunden berechnete Honorar vergütet wird. Denn dem Versicherungsberater ist es untersagt, Provisionen von Versicherern anzunehmen. Dieses gilt jedoch nicht für den Versicherungsmakler, der üblicherweise für eine erfolgreiche Vermittlung vom Versicherer eine Courtage erhält. Im Fall einer Honorarvereinbarung zwischen Makler und Kunden könnte letzterer wegen Unwissenheit über die Vergütungsmodalitäten möglicherweise das Honorar und die in die Versicherungsprämie einkalkulierte Courtage zahlen. Der Versicherungsschutz für den Kunden würde somit erheblich verteuert. Wenn dem Kunden die Vergütungsmodalitäten bekannt sind, bliebe im Falle der erfolgreichen Vermittlung die Möglichkeit, das Honorars mit der vom Unternehmen (!) zu zahlenden Courtage zu verrechnen. Dabei ist dem „Feilschen“ Tür und Tor geöffnet. Dieses birgt jedoch die Gefahr, dass ein Verstoß gegen das aufsichtsrechtliche Provisionsabgabeverbot erfolgt.

Die Honorarberatung soll ausschließlich Versicherungsberatern im Sinne von § 34e GewO-E vorbehalten bleiben.

1.6 Beratungs- und Dokumentationspflicht für Versicherungsmittler

1.6.1 Keine Pflicht für Vermittler, die keiner Berufszulassung benötigen

Der Regierungsentwurf sieht vor, dass gewisse Vermittlungstätigkeiten von der Berufszulassung ausgenommen sind. Dabei handelt es sich um Tätigkeiten, bei denen aufgrund ihres unbeachtlichen Umfangs, ihres geringen Risikos sowie der geringen Höhe der Versicherungsprämie die an den Vermittler gestellten Anforderungen un-

verhältnismäßig wären (zum Beispiel Vermittlung von Reiserücktritts- und Reisekrankenversicherungen durch Reisbüros etc.). Die vorgenannten Vermittler unterliegen jedoch den zivilrechtlichen Pflichten des Gesetzes. Hierzu zählt insbesondere die Pflicht, den Versicherungsnehmer nach seinen Wünschen und Bedürfnissen zu befragen, ihn zu beraten und die Gründe für eine Empfehlung zu dokumentieren.

Der deutsche Gesetzgeber geht damit über die Vorgabe der Richtlinie hinaus, wonach gemäß Artikel 1 Absatz 2 die gesamte Richtlinie keine Anwendung auf diese Personen findet. Angesichts der durch die zahlreichen Einschränkungen der betreffenden Vorschrift (§ 34d Absatz 9 GewO-E) kaum erklärungsbedürftigen Produkte, die von den auszunehmenden Betroffenen vermittelt werden können, besteht keine sachliche Notwendigkeit, diese Personen auch den zivilrechtlichen Pflichten zu unterwerfen. Insbesondere dürfte regelmäßig kein Anlass für eine Beratung vorliegen.

Versicherungsvermittler im Sinne von § 34d Absatz 9 GewO-E sollten von den zivilrechtlichen Pflichten (§§ 42b - f VVG-E) ausgenommen werden.

1.6.2 Verzicht auf Beratung oder Dokumentation vereinfachen

Der Regierungsentwurf sieht vor, dass der Kunde auf die Beratung oder Dokumentation nur schriftlich und in einem gesonderten Dokument verzichten kann. Zudem muss der Verzicht einen Warnhinweis enthalten, dass der Verzicht einen Schadenersatzanspruch gegen einen Versicherungsvermittler erschwert (§ 42c Absatz 2 Satz 1 VVG-E).

Das Schriftformerfordernis ist sachlich nicht gerechtfertigt. Im Falle eines elektronischen Vertragsschlusses ist das Schriftlichkeitserfordernis auch faktisch nicht zu erfüllen. Die zusätzliche Anforderung steht insofern im Widerspruch zur E-Commerce-Richtlinie, die ausdrücklich vorsieht, dass ein Vertragsschluss auf elektronischem Wege ermöglicht werden muss (Artikel 9 Absatz 1 der Richtlinie). Die mit dem Formerfordernis offenbar bezweckte Warnfunktion kann auch durch die Textform erfüllt werden.

Auch die Anforderung, dass eine Verzichtserklärung Gegenstand einer gesonderten Vereinbarung in einem eigenen Dokument sein muss, ist überzogen. Die Belange des Kunden können auch dann hinreichend gewahrt werden, wenn die Erklärung Bestandteil des Beratungsprotokolls ist. Der Kunde erhält somit eine konzentrierte Information. Ein separates Dokument ermöglicht dieses nicht. Zudem ist zu berücksichtigen, dass sich bereits heute in den Versicherungsanträgen zahlreiche besonders wichtige Hinweise befinden. Von diesen wird gefordert, dass sie klar und deutlich, möglicherweise durch Fettdruck hervorgehoben oder unmittelbar oberhalb der Unterschrift abgedruckt werden müssen. Es handelt sich um so wichtige Erklärungen wie die Entbindung von der Schweigepflicht oder die Erklärung zum Daten-

schutz. Auch die Lastschriftinzugsermächtigung darf nicht in den übrigen Antragsbestandteilen untergehen. Sie ist hervorgehoben abgedruckt.

Auch ein Warnhinweis der vorgeschlagenen Art ist abzulehnen. Er lässt ohne erkennbaren Grund den Vermittler in einem schlechten Licht erscheinen, da der Hinweis auf Schadenersatzansprüche stets in Verbindung mit einer latent drohenden Falschberatung gebracht wird. Die beabsichtigte Warnfunktion wird bereits durch eine Verzichtserklärung erreicht. Damit ist die Regelung unverhältnismäßig.

Eine Verzichtserklärung in Textform, die Bestandteil der Beratungsdokumentation sein kann, sollte ausreichen. Auf den Warnhinweis sollte verzichtet werden.

1.7 Ausreichende Übergangsregelungen schaffen

Der Referentenentwurf des BMWi vom 24. März 2006 sieht vor, dass Versicherungsvermittler, die vor In-Kraft-Treten des Gesetzes bereits tätig sind, ihre Berufszulassung innerhalb von zwei Jahren nachweisen müssen. Im Regierungsentwurf ist diese Übergangsfrist durch eine Formulierungsänderung auf ein Jahr verkürzt (§ 156 Absatz 1 GewO-E) worden.

Nur eine zweijährige Übergangsfrist gewährleistet einen reibungslosen Übergang für diejenigen Vermittler, die vor In-Kraft-Treten des Gesetzes schon tätig sind, jedoch noch keine Sachkundeprüfung abgelegt haben. Diese Vermittler benötigen eine zweijährige Übergangsfrist, um sich ausbilden zu lassen und die Sachkundeprüfung, die Voraussetzung für eine Gewerbeerlaubnis ist, erfolgreich ablegen zu können. Auch die Begründung des Regierungsentwurfs selbst geht von der Notwendigkeit einer zweijährigen Übergangsfrist aus.

Die Übergangsfrist zur Erlangung der Gewerbeerlaubnis sollte zwei Jahre ab In-Kraft-Treten des Gesetzes betragen.

Berlin, Juni 2006

2. Stellungnahme des GDV zum Referentenentwurf des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie

Stellungnahme
des
Gesamtverbandes der Deutschen Versicherungswirtschaft e. V.
zum Referentenentwurf
des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie
vom 24. März 2006
über ein
Gesetz zur Neuregelung des Versicherungsvermittlerrechts

Die deutsche Versicherungswirtschaft begrüßt, dass das BMWi zahlreiche Anregungen zum Referentenentwurf vom 9. Dezember 2004 in den jetzigen Entwurf aufgenommen hat. Insbesondere das vereinfachte Zulassungsverfahren für vertraglich gebundene Vermittler ermöglicht eine unbürokratische Registrierung dieser Personen. Um den mit der erstmaligen Registrierung dieser ca. 400.000 Vertreter verbundenen Aufwand in einem vertretbaren Rahmen zu halten, werden sich die Versicherungsunternehmen um schlanke, EDV-gestützte Verfahren bemühen. Damit wird für das Vermittlerregister ein entsprechend geringer Aufwand entstehen. Vor diesem Hintergrund erscheinen die in der Begründung genannten Registrierungsgebühren von 50 - 100 Euro zu hoch. So würde eine Registrierungsgebühr von 100 Euro pro Vertreter für 400.000 gebundene Vertreter zu Kosten von 40 Mio. Euro führen und damit den entstandenen Aufwand deutlich übersteigen. Es wäre zu begrüßen, wenn in der Begründung auf die Notwendigkeit einer degressiven Gebührenordnung hingewiesen würde.

Insgesamt ermöglicht der Referentenentwurf eine sach- und praxisgerechte Differenzierung der verschiedenen Vertriebswege. Wegen der möglichen praktischen Auswirkungen sollen hier zwei Änderungsvorschläge hervorgehoben werden:

- Die Definition des gebundenen Vermittlers nach § 34d Absatz 4 Nr. 1 GewO-E, in der vorliegenden Fassung berücksichtigt nicht die Besonderheiten von Versicherungsgruppen. Falls ein gebundener Vermittler seinen Kunden zur besseren Zielgruppenorientierung beispielsweise unterschiedliche Lebensversicherungsprodukte von zwei zum selben Konzern gehörende Lebensversicherungsunternehmen anbietet, so könnte dies als ein den Status als gebundener Vermittler gefährdendes Konkurrenzverhältnis missverstanden werden. Eine entsprechende Klarstellung, dass diese internen Konkurrenzverhältnisse innerhalb einer Versicherungsgruppe nicht den Status der gebundenen Vermittler gefährden, sollte daher erfolgen (vgl. Kernpunkt 1.4).

- Die Verpflichtung auch der gebundenen Vermittler gemäß § 42b Absatz 2 VVG-E, den Kunden vor jeder Antragstellung über seine „Markt- und Informationsgrundlage“, die vertretenen Versicherungsunternehmen und seine Ausschließlichkeitsbindung zu informieren, stellt eine unverhältnismäßige und sachlich nicht gerechtfertigte Belastung dar. Da diese zusätzlichen Informationen auf einer üblichen Visitenkarte keinen Platz finden würden, müsste der Vertreter immer ein weiteres Dokument bei sich führen und dem Kunden vor jeder Antragstellung aushändigen.

Für den Kunden ist es zwar von Interesse, vor jeder Antragstellung von einem Mehrfachvertreter zu erfahren, auf welcher konkreten „Markt- und Informationsgrundlage“ dieser seine Beratungsleistung erbringt. Bei der Information über die Ausschließlichkeitsbindung eines gebundenen Vermittlers handelt es sich dagegen um eine Statusinformation, die unabhängig von der konkreten Antragstellung immer in unveränderter Form erteilt werden müsste. Daher ergibt sich kein erkennbarer Nutzen für den Kunden. Vorzuziehen wäre deswegen die Beschränkung auf die einmalige Information beim ersten Kundenkontakt nach § 11 Absatz 1 VersVermV-E.

Im Einzelnen möchten wir Folgendes anmerken:

Änderung der Gewerbeordnung

§ 11a Absatz 1 GewO-E

Klare Zweckbestimmung des Registers

Die Einrichtung einer gemeinsamen Stelle durch die Registerbehörden ist ausdrücklich zu begrüßen. Aus datenschutzrechtlichen Gründen sollte darauf geachtet werden, dass die bei der gemeinsamen Stelle gespeicherten personenbezogenen Daten über Vermittler ausschließlich für den in Satz 2 der Vorschrift eindeutig definierten Zweck des Registers verwendet werden. Satz 2 sollte daher klarer gefasst werden. Ferner sollte zur Klarstellung ergänzt werden, dass eine weitergehende Verwendung der Daten unzulässig ist.

§ 11a Absatz 1 GewO-E sollte daher wie folgt modifiziert werden:

(1) Die Führung des Vermittlerregisters nach § 34d Absatz 7 obliegt den Industrie- und Handelskammern (Registerbehörden). Zweck des Vermittlerregisters ist es, den Kunden, Versicherungsnehmern und Versicherern die Überprüfung der Zulassung sowie des Umfangs der zugelassenen Tätigkeit von Versicherungsvermittlern und Versicherungsberatern zu ermöglichen. Eine weitergehende Datenverwendung ist unzulässig. ...

§ 34d Absatz 1 GewO-E

Keine Erlaubnispflicht für Rückversicherer bei Serviceleistungen für Erstversicherer

Die Vertragsbeziehung zwischen Rück- und Erstversicherer sind – über die bloße Risikoübernahme hinaus – durch eine Reihe weiterer Leistungen des Rückversicherers gekennzeichnet ist, wobei der Schwerpunkt dieser Leistungen in der fachlichen Beratung und Unterstützung der Erstversicherer liegt. Die beschriebenen Serviceleistungen lassen sich unter die Definition von „Versicherungsvermittlung“ in der Richtlinie subsumieren. Das Ergebnis, wonach in der Erbringung von Serviceleistungen für den Erstversicherer eine (zukünftig) erlaubnispflichtige Versicherungsvermittlung des Rückversicherers liegen würde, erscheint jedoch abwegig. Insbesondere eine Qualifizierung der Rückversicherer als Versicherungsvermittler ist auch von der Zielsetzung der Neuregelung – dem Schutz der Verbraucher – nicht erforderlich. Serviceleistungen des Rückversicherers an den Erstversicherer sind traditionell originärer Bestandteil des Rückversicherungsgeschäfts; sie müssen deshalb als von der Erlaubnis zum Betreiben der Rückversicherung umfasst angesehen werden, zumal sich diese Erlaubnis nach der EU-Terminologie auf „Rückversicherungsgeschäft und damit verbundene Geschäfte“ bezieht.

In der Gesetzesbegründung sollte klargestellt werden, dass Serviceleistungen der Rückversicherer an Erstversicherer, auch dann wenn sie tatbestandlich unter den Begriff der Versicherungsvermittlung fallen könnten, keine besondere Erlaubnispflicht für die Rückversicherer auslösen.

§ 34d Absatz 1 Satz 1 GewO-E

Bestimmung der Gewerbsmäßigkeit

Angesichts der uneinheitlichen Bestimmung der Gewerbsmäßigkeit in der gewerberechtlichen Praxis sollte Rechtssicherheit durch ein taugliches Abgrenzungskriterium geschaffen werden. Dieses könnte in der Benennung einer jährlich zulässigen Provisionssumme oder Stückzahl von vermittelten Verträgen liegen.

§ 34d Absatz 1 Satz 3 GewO-E

Ablehnung der Honorarberatung/Legalisierung allenfalls nur für Großrisiken - Kernpunkt 1.5

Die vorgeschlagene Legalisierung der Honorarberatung für Versicherungsmakler ist abzulehnen. Denkbar wäre allenfalls eine Befugnis zur Honorarberatung im Bereich von Großrisiken. Dies verhindert zumindest zum Teil, dass der Wettbewerb mit anderen Vertriebswegen massiv beeinträchtigt wird. Großrisiken sind die Domäne der Versicherungsmakler und gesetzlich definiert (§ 10 EGVVG). Das so genannte Breitengeschäft unterhalb der Schwelle von Großrisiken wird von allen Vertriebswegen schwerpunktmäßig bedient. Ohne eine Beschränkung auf Großrisiken würden auch kleinste Gewerbeeinheiten erfasst, die zum Breitengeschäft zählen.

§ 34d Absatz 1 Satz 3 GewO-E wäre daher wie folgt zu ergänzen:

(1) ... Die Versicherungsmaklererlaubnis beinhaltet die Befugnis, Dritte, die nicht Verbraucher sind, bei der Vereinbarung, Änderung oder Prüfung von Versicherungsverträgen **über Großrisiken** gegen gesondertes Entgelt rechtlich zu beraten. Bei der Wahrnehmung der Aufgaben nach Satz 1 unterliegt die Industrie- und Handelskammer der Aufsicht der obersten Landesbehörde.

§ 34d Absatz 3 Nr. 2 GewO-E

Haftungsübernahme durch Versicherer oder Obervermittler

Die Befreiungsmöglichkeit von der Erlaubnispflicht für produktakzessorische Vermittler ist sach- und praxisgerecht. Dem Nachweis einer Berufshaftpflichtversicherung nach Maßgabe des Absatz 2 Nr. 3 sollte jedoch eine Haftungsübernahme der Versicherer oder des Erlaubnisinhabers im Sinne von Nr. 1 gleichgestellt werden. Der Abschluss einer Berufshaftpflichtversicherung in Fällen, in denen die nebenberufliche Vermitt-

lungstätigkeit nur einen geringen Umfang erreicht, führte zu unverhältnismäßigen Kosten. Die Versicherungsvermittlung würde sich angesichts geringer Jahresprovisionen nicht mehr lohnen, da von der Vergütung die Versicherungsprämie nicht mehr beglichen werden könnte.

§ 34d Absatz. 3 Nr. 2 GewO-E sollte daher wie folgt modifiziert werden:

2. für ihn eine Berufshaftpflichtversicherung nach Maßgabe des Absatzes 2 Nr. 3 besteht oder die in Nummer 1 bezeichnete Person oder Personen für ihn die uneingeschränkte Haftung aus seiner Vermittlertätigkeit übernommen haben; als Nachweis hierfür ist eine entsprechende Erklärung der haftungsübernehmenden Personen ausreichend.

§ 34d Absatz 4 GewO-E

Keine Erlaubnispflicht für vertraglich gebundene Vermittler - Kernpunkt 1.2

Es wird ausdrücklich begrüßt, vertraglich gebundene Versicherungsvermittler nicht der Erlaubnispflicht zu unterwerfen. Dieses ermöglicht eine unbürokratische Registrierung dieser Vermittler bei der gemeinsamen Stelle im Sinne von § 11a Absatz 1 Satz 4 GewO-E.

Nachstehende Vorschläge dienen der Klarstellung der Vorschrift und ergänzen sie:

§ 34d Absatz 4 Nr. 1 GewO-E

- Vertragliche Gebundenheit bei Vermittlung für Konzernunternehmen

Die Bezugnahme auf die Beauftragung des gebundenen Vertreters durch das haftungsübernehmende Versicherungsunternehmen lässt die Situation des echten gebundenen Untervertreeters oder desjenigen gebundenen Vertreters, der für ein Vertriebs-Ausgliederungsunternehmen nach § 5 Absatz 3 Nr. 4 VAG tätig ist, unberücksichtigt. Denn diese Vertreter vermitteln im Auftrag eines Hauptvertreters beziehungsweise des Vertriebs-Ausgliederungsunternehmens, unterliegen aber im gleichen Umfang der Ausschließlichkeitsbindung wie Vertreter, die in direkten vertraglichen Beziehungen zu dem Versicherungsunternehmen stehen.

Zur Förderung von Produktinnovationen und Kundenorientierung werden häufig verschiedene Varianten eines Produkts (z. B. Lebensversicherungen) durch verschiedene, zum selben Konzern gehörende Versicherungsunternehmen angeboten. Eine Mehrmarkenstrategie ist nahezu Bestandteil eines jeden Versicherungskonzerns. Eine derartige Gestaltung des Vertriebs sollte nicht den Status als gebundener Vertreter in Frage stellen.

- Uneingeschränkte Haftung entspricht gesetzlicher Haftung

In der Gesetzesbegründung sollte zur Rechtssicherheit der Beteiligten klar gestellt werden, dass die uneingeschränkte Haftung im Sinne von Absatz 4 der gesetzlichen Haftung des Versicherungsunternehmens für seine Versicherungsvertreter für Vorsatz und Fahrlässigkeit gemäß §§ 276, 278 BGB entspricht.

- Haftungsübernahmeerklärung durch Veranlassung der Registrierung

§ 6 Absatz 2 Satz 2 VersVermV-E bestimmt, dass die uneingeschränkte Haftungsübernahme mit der Eintragung durch den oder die Veranlasser als erfolgt gilt. Diese Regelung ist ausdrücklich zu begrüßen. Die Begründung zu Absatz 4 auf Seite 18 hingegen irritiert, wenn von einer vom Vermittler vorzuweisenden, durch das Versicherungsunternehmen bestätigten Haftungsübernahmeerklärung die Rede ist. Diese Textpassage sollte gestrichen werden, da § 6 Absatz 2 Satz 2 VersVermV-E insoweit eindeutig und unbürokratisch ist.

- Ausbildung zum Versicherungsfachmann (BWV) als Ausbildungsmaßstab

Die Begründung sollte auf Seite 20 dahin gehend korrigiert werden, dass sich die Ausbildung des vertraglich gebundenen Vermittlers grundsätzlich an der bisherigen "BWV-Ausbildung" beziehungsweise dem neuen Berufsbild des "Versicherungsfachmann/-fachfrau IHK" orientiert und nicht an der Qualifikation zum/zur "Kaufmann oder -frau für Versicherungen und Finanzen" orientiert.

§ 34d Absatz 4 sollte wie folgt geändert werden:

(2) Keiner Erlaubnis bedarf ein Versicherungsvermittler nach Absatz 1 Satz 1, wenn

- 1. er seine Tätigkeit als Versicherungsvermittler ausschließlich für ein oder, wenn die Versicherungsprodukte nicht in Konkurrenz stehen, für mehrere im Inland zum Geschäftsbetrieb befugten Versicherungsunternehmen ausübt; Versicherungsprodukte von Unternehmen desselben Konzerns im Sinne des § 18 AktG stehen nicht in Konkurrenz zueinander.**
- 2. und durch das oder die Versicherungsunternehmen für ihn die uneingeschränkte Haftung aus seiner Vermittlertätigkeit übernommen wird.**

§ 34d Absatz 7 GewO-E

Meldung vertraglich gebundener Vermittler nur an gemeinsame Stelle

Die Einrichtung einer gemeinsamen Stelle durch die Registerbehörden in § 11a Absatz 1 Satz 4 GewO-E ist ausdrücklich zu begrüßen. Die Registrierung vertraglich gebundener Vermittler im Sinne von § 34d Absatz 4 GewO-E sollte zur Förderung eines unbürokratischen und kostengünstigen Eintragungsverfahrens jedoch ausschließlich bei der gemeinsamen Stelle als zentrales Vermittlerregister erfolgen. Hierzu sollte in § 34d Absatz 7 GewO-E die Bezugnahme auf Absatz 4 gestrichen und in § 80 Absatz 3 VAG-E eine Eintragung bei der gemeinsamen Stelle eingefügt werden (Änderungsvorschlag siehe dort).

§ 34d Absatz 7 GewO-E sollte wie folgt geändert werden:

(7) Gewerbetreibende nach den Absätzen 1 und 3 sind verpflichtet, sich unverzüglich nach Aufnahme ihrer Tätigkeit in das Register für Versicherungsvermittler bei der für sie nach Landesrecht zuständigen Registerbehörde eintragen zu lassen.

§ 34d Absatz 9 GewO-E

- Ausnahme für separate Reiseversicherungen (Nr. 1 lit. d)

§ 34 Absatz 9 sollte nicht nur für den Fall gelten, dass zusätzlich eine "Hauptversicherung" abgeschlossen wurde, sondern auch für die Vermittlung von "isolierten" Reiseversicherungen. Ansonsten würde die Ausnahmenvorschrift nur beim Abschluss von Versicherungspaketen oder beim Bestehen von "Grundversicherungen" eingreifen, nicht aber im Regelfall, in dem eine einzelne Reiseversicherung erworben wird. **Diesem Interesse wäre am besten mit einer Streichung des letzten Halbsatzes gedient.**

Zudem wird aus dem verwendeten Begriff der "Hauptversicherungsdeckung" nicht deutlich, ob damit die Deckung auf Grund einer anderweitigen Reiseversicherung (etwa einer Reiserücktrittskostenversicherung neben einer Reisehaftpflichtversicherung) oder einer reiseunabhängigen Versicherung (etwa einer Haftpflichtversicherung neben einer Reisehaftpflichtversicherung) gemeint ist. **Daher sollte Klarstellung in der Gesetzesbegründung erfolgen.**

- Laufzeit der Versicherungsverträge (Nr. 1 lit. f)

Die Maximierung der Vertragslaufzeit einschließlich etwaiger Verlängerungen auf fünf Jahre berücksichtigt nicht, dass sich Versicherungsverträge von Jahr zu Jahr verlängern, wenn der Vertrag nicht fristgemäß gekündigt wird. Die Pflicht zur Maximierung machte es erforderlich, dass die betreffenden Verträge in jedem Fall nach fünf Jahren enden. Denjenigen Kunden, die den Vertrag verlängern lassen wollten, würde diese Möglichkeit genommen. Sie müssten einen Neuvertrag abschließen. Dieses ist nicht im Interesse der Kunden, die einen Vertrag abgeschlossen haben, dessen Vermittlung ohnehin aus dem Anwendungsbereich der Richtlinie fallen soll. **Die Maximierung der Vertragslaufzeit sollte daher ersatzlos gestrichen werden.**

- Funktionsausgliederung auf andere Unternehmen

Bestimmte Funktionen eines Versicherers werden häufig nicht mehr von diesem ausgeübt, sondern im Wege einer Funktionsausgliederung von Tochterunternehmen übernommen, die zu dem Konzern des Versicherers oder der ihm übergeordneten Holding gehören. In diesem Fall müssen diese Tochterunternehmen, wie auch deren Angestellte, ebenso wie die Versicherer und deren Angestellte behandelt werden.

Dieses trägt den gängigen Unternehmensstrukturen Rechnung, die nach dem VAG möglich sind. Die Versicherer müssen bei Beantragung der Geschäftserlaubnis/Funktionsausgliederung die Verträge über die Funktionsausgliederungen der Aufsichtsbehörde zur Prüfung vorlegen (§ 5 Absatz 3 Nr. 4 VAG). Diese Tochterunternehmen stehen damit ebenso unter der Aufsicht der BaFin.

§ 34d Absatz 9 sollte daher wie folgt lauten:

- (9) Die Absätze 1 bis 8 gelten nicht**
- 1. für Gewerbetreibende, wenn**
 - a) sie nicht hauptberuflich Versicherungen vermitteln**
 - b) sie ausschließlich Versicherungsverträge vermitteln, für die nur Kenntnisse des angebotenen Versicherungsschutzes erforderlich sind,**
 - c) sie keine Lebensversicherung oder Versicherungen zur Abdeckung von Haftpflichtrisiken vermitteln,**
 - d) die Versicherung eine Zusatzleistung zur Lieferung einer Ware bzw. der Erbringung einer Dienstleistung darstellt und entweder das Risiko eines Defekts, eines Verlusts oder einer Beschädigung der gelieferten Güter abdeckt oder die Beschädigung, den Verlust von Gepäck oder andere Risiken im Zusammenhang mit einer gebuchten Reise, einschließlich Haftpflicht- oder Unfallversicherungsrisiken, sofern die Deckung zusätzlich zur Hauptversicherungsdeckung für Risiken im Zusammenhang mit dieser Reise gewährt wird und**
 - e) die Jahresprämie einen Betrag von 500 Euro nicht übersteigt.**
 - ...
 - 4. Unternehmen, denen im Wege der Funktionsausgliederung im Sinne des § 5 Absatz 3 Nr. 4 VAG ganz oder zu einem wesentlichen Teil Aufgaben des Versicherungsunternehmens auf Dauer übertragen worden sind, sowie deren Angestellte.**

§ 34e GewO-E

Es sollte in der Begründung klargestellt werden, dass Versicherungsberatern die Vermittlung untersagt ist.

Änderungen des Gesetzes über den Versicherungsvertrag

§ 42a VVG-E – Kernpunkt 1.6.1

Durch die Definitionen in § 42a VVG-E werden von den zivilrechtlichen Pflichten auch diejenigen Vermittler erfasst, die von der Gewerbeerlaubnispflicht ausgenommen werden. Der deutsche Gesetzgeber geht damit über die Vorgabe der Richtlinie hinaus, wonach gemäß Artikel 1 Absatz 2 die gesamte Richtlinie keine Anwendung auf diese Personen findet. Angesichts der durch die zahlreichen Einschränkungen kaum erklärungsbedürftigen Produkte, die von den auszunehmenden Betroffenen vermittelt werden können, besteht keine sachliche Notwendigkeit, diese Personen auch den zivilrechtlichen Pflichten zu unterwerfen. Insbesondere dürfte regelmäßig kein Anlass für eine Beratung vorliegen.

Es wird daher vorgeschlagen, Versicherungsvermittler im Sinne von § 34d Absatz 9 GewO-E von den §§ 42b - f VVG-E ausdrücklich auszunehmen.

§ 42b Absatz 1 Satz 2 VVG-E

Die Möglichkeit für den Versicherungsmakler, bei Bedarf auf eine eingeschränkte Versichererauswahl hinweisen zu können, ist mit dem Wesen des Versicherungsmaklers nicht zu vereinbaren. Es ist zu befürchten, dass sich Makler regelmäßig ihrer Beratungs- und Haftungsgrundlage nach Absatz 2 Satz 1 entziehen werden und der Einzelfall damit zur Regel wird. Der Kunde sucht aber gerade den Versicherungsmakler wegen der Vielfalt der von diesem berücksichtigten Versicherer auf.

Es wird daher angeregt, § 42b Absatz 1 Satz 2 ersatzlos zu streichen.

§ 42b Absatz 2 VVG-E

Versicherungsvertreter sollen dem Kunden vor Antragstellung in Textform mitteilen, auf welcher Markt- und Informationsgrundlage sie ihre Leistung erbringen, für welche Versicherer sie tätig sind und ob eine Ausschließlichkeitsbindung vorliegt. Anders als bei Mehrfachvertretern oder Maklern wäre diese Anforderung bei Einfirmenvertretern nicht gerechtfertigt, denn die Markt- und Informationsgrundlage eines gebundenen Vertreters ergibt sich ohne weiteres aus dessen Ausschließlichkeitsbindung. Da die vorgeschriebene Textform praktisch nur durch eine papiergebundene Information gewährt werden kann und ein Verzicht nur auf Grund einer gesonderten schriftlichen Erklärung (§ 42b Absatz 3 VVG-E) möglich ist, stellt diese Anforderung für Ausschließlichkeitsvertreter eine unverhältnismäßige Belastung dar, die für den Versicherungsnehmer keinerlei Zusatznutzen schafft. Sachgerechter wäre es, wenn Einfirmenvertreter den Versicherungsnehmer beim ersten Kontakt über ihre Ausschließlichkeitsbindung nach § 11 VersVermV-E informierten. § 11 Absatz 1 Buchstabe b) könnte wie folgt ergänzt werden:

- b) als Versicherungsvertreter unter Angabe, ob und für welche Versicherungsunternehmen er ausschließlich tätig wird,

Unter Berücksichtigung auch der Anmerkung zu Absatz 1 sollte § 42b Absatz 2 VVG-E neu gefasst werden:

Der Versicherungsvertreter, der nicht ausschließlich für ein oder mehrere Versicherer im Sinne von § 34d Absatz 4 Nr. 1 GewO tätig wird, hat dem Versicherungsnehmer mitzuteilen, auf welcher Markt- und Informationsgrundlage er seine Leistungen erbringt und die Namen der seinem Rat zugrunde gelegten Versicherer anzugeben.

§ 42b Absatz 3 VVG-E

Die Verzichtsmöglichkeit auf die Information nach Absatz 2 wird im Grundsatz begrüßt. Den Verzicht allerdings nur durch gesonderte schriftliche Erklärung des Versicherungsnehmers zuzulassen, ist sachlich nicht gerechtfertigt.

- Textform statt Schriftlichkeit

Die Informationen nach Absatz 1 selbst sind nur in Textform zu geben. Im Falle eines elektronischen Vertragsschlusses ist diese Voraussetzung auch faktisch nicht zu erfüllen. Das zusätzliche Erfordernis steht insofern im Widerspruch zur E-Commerce-Richtlinie, die ausdrücklich vorsieht, dass ein Vertragsschluss auf elektronischem Wege ermöglicht werden muss (Artikel 9 Absatz 1 der Richtlinie). Die mit dem Formerfordernis offenbar bezweckte Warnfunktion kann auch durch die Textform erfüllt werden.

- Integration des Verzichts in die Dokumentation

Gemäß der Gesetzesbegründung (Seite 30) muss eine Verzichtserklärung Gegenstand einer gesonderten Vereinbarung in einem eigenen Dokument sein. Dieses ist in dieser Form abzulehnen. Die Belange des Kunden können auch dann hinreichend gewahrt werden, wenn sich die Erklärung gesondert auf dem Beratungsprotokoll befindet. Erst dann hat der Kunde die gesteigerte Möglichkeit zu erkennen, was ihm „entgeht“. Bei einem separaten Dokument besteht diese Möglichkeit nicht. Zudem ist zu berücksichtigen, dass sich bereits heute in den Versicherungsanträgen zahlreiche besonders wichtige Hinweise befinden. Von diesen wird gefordert, dass sie klar und deutlich, möglicherweise durch Fettdruck hervorgehoben oder unmittelbar oberhalb der Unterschrift abgedruckt werden müssen. Es handelt sich um so wichtige Erklärungen wie die Entbindung von der Schweigepflicht oder die Erklärung zum Datenschutz. Auch die Lastschrifteinzugsermächtigung darf nicht in den übrigen Antragsbestandteilen untergehen. Sie ist hervorgehoben abgedruckt. Allen Beteiligten (BaFin, Datenschutzbehörden) reicht es aus, dass diese Art der Hervorhebung vorgenommen wird. Es bedarf nicht eines eigenen Blattes oder auch einer gesonderten Unterschrift.

Nicht unberücksichtigt bleiben darf auch der administrative Aufwand für die Versicherungsunternehmen. Notwendig wird nicht nur eine aufwändigere Programmierung der EDV. Auch der Versand eines gesonderten Verzichtsdokuments erhöht den Papierverbrauch wie auch die Portokosten. Die Kosten müssten auf die Kunden umgelegt werden, ohne dass für die Verbraucher ein Mehrwert im Vergleich zu einem in die Beratungsdokumentation integrierten Verzicht erkennbar wäre.

Es wird daher vorgeschlagen, eine in Textform abgegebene Verzichtserklärung des Versicherungsnehmers, die Bestandteil der Beratungsdokumentation sein kann, ausreichen zu lassen.

§ 42c Absatz 1 VVG-E

- Erkennbarkeit des Beratungsanlasses

Der Gesetzesvorschlag wird im Grundsatz begrüßt. Der Vorschlag bemüht sich um eine Präzisierung der anlassbezogenen Beratungs- und Dokumentationspflicht, in dem Kriterien benannt werden, nach denen sich die Beratung und Dokumentation auszurichten haben. **Entscheidend ist, dass der Anlass, der eine Beratung und eine Dokumentation begründet, für den Vermittler auch erkennbar ist.** Dieses sollte nicht nur in die Begründung, sondern auch ausdrücklich in die Vorschrift aufgenommen werden. In diesem Zusammenhang ist darauf hinzuweisen, dass der Referentenentwurf des Bundesministeriums der Justiz über ein Gesetz zur Reform des Versicherungsvertragsrechts vom 13. März 2006 für die nach Vertragsschluss bestehende Beratungs- und Dokumentationspflicht ausdrücklich auf die Erkennbarkeit des Beratungsanlasses abstellt.

- Verknüpfung der Merkmale „Beurteilungsschwierigkeit“ und „Kundensituation“

Im Diskussionspapier vom 1. März 2004 ist die Frage- und Beratungspflicht des Vermittlers unter anderem davon abhängig gemacht worden, ob „... nach der Schwierigkeit, die angebotene Versicherung zu beurteilen, **und** der Person des Versicherungsnehmers und dessen Situation hierfür Anlass besteht ...“. Durch die Verbindung „und“ wurde deutlich, dass Bestehen und Umfang der Beratungspflicht einerseits durch die Schwierigkeit des Produkts, zugleich aber auch durch die individuellen Kenntnisse und Fähigkeiten des konkreten Versicherungsnehmers bestimmt wird. Nunmehr wird an Stelle der „und“-Verknüpfung eine „oder“-Verknüpfung eingeführt. Danach würden die persönlichen Kenntnisse und die Situation des Versicherungsnehmers für die Frage der Beratungsnotwendigkeit im Hinblick auf die Schwierigkeit des Versicherungsproduktes keine einschränkende Rolle mehr spielen. Schon bei einer objektiv schwierigen Beurteilung müsste der Versicherungsnehmer stets, also unabhängig von seiner persönlichen Situation, befragt und beraten werden. Die persönliche Situation des Versicherungsnehmers soll daneben ein isoliertes, eigenes Kriterium für eine Beratungspflicht darstellen. Dieses eigenständige Kriterium ist nicht geeignet, da die persönlichen Verhältnisse des Versicherungsnehmers für sich gesehen nicht isoliert, sondern nur im Zusammenhang mit der Vermittlung eines konkreten Produktes eine Rolle spielen können. **Es sollte daher der bisherige Text beibehalten werden.**

- Berücksichtigung der rechtlichen Stellung des Vermittlers

Zudem ist der Beratungs- und Dokumentationsaufwand auch abhängig von der rechtlichen Stellung des Versicherungsvermittlers. So schuldet der Versicherungsmakler eine andere Beratung als ein Versicherungsvertreter, was sich auch aus § 42b VVG-E ergibt. **Zur Klarstellung sollte daher § 42c Absatz 1 VVG-E im Einklang hiermit – und nicht nur in der Begründung – auch auf die Rechtsstellung des Vermittlers abstellen.**

- Dokumentation nur im Falle eines Vertragsschlusses

Eine Dokumentation der Beratung ist nur dann sinnvoll, wenn ein Versicherungsvertrag überhaupt zu Stande kommt. **Dieses sollte klargestellt werden.**

- Beispielhafte Einordnung von Versicherungsprodukten

In der Begründung sollte davon Abstand genommen werden, bestimmte Produkte beispielhaft als kompliziert einzustufen. Gerade im Falle einer Lebensversicherung kann eine solche Einordnung nicht undifferenziert vorgenommen werden. Das gilt nicht nur für die Risikolebensversicherung, sondern gleichfalls für die Kapitallebensversicherung. Durch eine Festlegung in der Begründung bliebe für eine sachlich gerechtfertigte Abweichung in der Praxis kein Raum.

§ 42c Absatz 2 VVG-E

- Verzicht auf Beratung und Dokumentation - Kernpunkt 1.6.2

Es wird verwiesen auf die inhaltsgleichen Ausführungen zu § 42b Absatz 3 VVG-E.

Es wird daher vorgeschlagen, eine in Textform abgegebene Verzichtserklärung des Versicherungsnehmers, die Bestandteil der Beratungsdokumentation sein kann, ausreichen zu lassen.

- Warnhinweis

Auch ein Warnhinweis der vorgeschlagenen Art ist abzulehnen. Er lässt ohne erkennbaren Grund den Vermittler in einem schlechten Licht erscheinen, da der Hinweis auf Schadenersatzansprüche stets in Verbindung mit einer latent drohenden Falschberatung gebracht wird. Die beabsichtigte Warnfunktion wird bereits durch eine Verzichtserklärung in Textform erreicht. Damit ist die Regelung unverhältnismäßig. **Auf den Warnhinweis sollte daher verzichtet werden.**

- Fernabsatz

Vermittler, die unter die Sondervorschriften des Fernabsatzes fallen, treffen auch die besonderen Informationspflichten des § 48b VVG nebst Anlage als Ausgleich dafür, dass keine persönliche Beratung stattfindet. Die vorgesehenen Beratungs- und Dokumentationspflichten können in diesen Fällen keine Anwendung finden. **Diese sollte klargestellt werden.**

Es wird daher angeregt, § 42c VVG-E wie folgt zu formulieren:

(1) Der Versicherungsvermittler hat den Versicherungsnehmer unter Berücksichtigung eines angemessenen Verhältnisses zwischen Beratungsaufwand und der durch den Versicherungsnehmer zu leistenden Versicherungsprämien und, soweit nach der Schwierigkeit, die angebotene Versicherung zu beurteilen, und der Person des Versicherungsnehmers und dessen Situation sowie der rechtlichen Stellung des Versicherungsvermittlers (Versicherungsvertreter oder Versicherungsmakler) hierfür ein erkennbarer Anlass besteht, nach seinen Wünschen und Bedürfnissen zu befragen und ihn zu beraten sowie die Gründe für jeden zu einer bestimmten Versicherung erteilten Rat anzugeben. Er hat dies unter Berücksichtigung der Komplexität des angebotenen Versicherungsvertrages nach Maßgabe des § 42d zu dokumentieren. Die Verpflichtung zur Dokumentation entfällt, wenn der Vertrag nicht zu Stande kommt.

(2) Der Versicherungsnehmer kann auf die Beratung oder die Dokumentation nach Absatz 1 durch Erklärung in Textform verzichten.

§§ 42c, 42d Absatz 1 VVG-E

Datenschutzrechtliche Ermächtigungen für Datenweitergabe an Versicherer

In der jetzigen Fassung der Vorschriften ist nicht hinreichend gesichert, ob die nach § 42c Absatz 1 VVG-E erhobenen Daten an den Versicherer weitergegeben werden können, damit dieser sie in Form eines Beratungsprotokolls an den Versicherungsnehmer weiterreicht. Gleiches gilt für die Speicherung der Beratungsprotokolle. Es ist nicht auszuschließen, dass die Datenschutzbehörden die Weitergabe und Speicherung als nicht von § 28 Absatz 3 BDSG gedeckt ansehen.

Zudem ist nicht geklärt, ob ein Vertreter, der einen Kunden spartenübergreifend berät und ein einziges Beratungsprotokoll verfasst, das gesamte Protokoll z. B. dem Sachversicherer zur Verfügung stellen darf, obwohl auch spezifische Gesundheitsdaten aufgrund einer Mitberatung zu einer Berufsunfähigkeitsversicherung etc. niedergeschrieben sind. Hier reicht das Instrumentarium des § 28 BDSG nicht aus, da besondere Arten personenbezogener Daten (dazu zählen auch Gesundheitsdaten) im Regelfall nur nach einer ausdrücklichen Einwilligung des Kunden übermittelt oder genutzt werden dürfen (sofern keine ausdrückliche gesetzliche Grundlage zu finden ist). Auch ein Verstoß gegen § 203 StGB ist nicht ausgeschlossen.

Es sollte daher dringend eine entsprechende datenschutzrechtliche Ermächtigung erfolgen.

§ 42d Absatz 2 Satz 2 VVG-E

Die Vorschrift sieht vor, dass im Falle einer mündlichen Mitteilung entsprechende Unterlagen in Textform unverzüglich „**nach Vertragsschluss**“ zur Verfügung zu stellen sind. Die Bezugnahme auf den Zeitpunkt nach Vertragsschluss wäre nicht vereinbar mit dem praktisch höchst bedeutsamen Policenmodell gemäß § 5a VVG. Nach § 5a Absatz 1 Satz 1 VVG „gilt der Vertrag auf der Grundlage des Versicherungsscheins, der Versicherungsbedingungen und der weiteren für den Vertragsinhalt maßgeblichen Verbraucherinformationen als abgeschlossen, wenn der Versicherungsnehmer nicht innerhalb von vierzehn Tagen nach Überlassung der Unterlagen in Textform widerspricht“. Während sich die regelmäßige Übermittlung der Dokumentation „vor Abschluss“ (§ 42d Absatz 1) nahtlos in das Policenverfahren einfügen lässt, wäre die Übermittlung der Dokumentation im mündlichen Ausnahmefall „nach Vertragsschluss“, das heißt nach Ablauf der Widerspruchsfrist, ersichtlich zu spät. Die unten vorgeschlagene Regelung ist an § 5a Absatz 3 Satz 2 VVG angelehnt. Dort ist ebenfalls der Fall geregelt, dass der Versicherungsnehmer sofortigen Versicherungsschutz beantragt und in diesem Augenblick auf die Überlassung von Unterlagen verzichtet.

Auch die Begründung sollte dementsprechend auf die Übersendung der Police und nicht den Zeitpunkt des „Vertragsschlusses“ abstellen.

§ 42d Absatz 2 Satz 2 VVG-E sollte daher wie folgt lauten:

In diesen Fällen sind die Informationen dem Versicherungsnehmer spätestens mit dem Versicherungsschein in Textform zur Verfügung zu stellen.

§ 42e VVG-E

Gegen die Schaffung einer gesonderten Schadensersatzpflicht für den Versicherungsvermittler bei Verletzung bestimmter Beratungs- und Informationspflichten bestehen grundsätzliche Bedenken. Für eine derartige Regelung besteht in Bezug auf den Versicherungsvertreter keine Veranlassung, da insofern stets der Versicherer eintritt. Für den Versicherungsmakler ergibt sich eine entsprechende Haftung aus dem Vertrag (positive Forderungsverletzung, culpa in contrahendo). Auch insofern besteht für eine gesetzliche Fixierung kein Bedarf.

Es wird daher angeregt, § 42e Absatz 1 VVG-E ersatzlos zu streichen.

§ 42f Absatz 1 VVG-E

Keine gesetzliche Inkassovollmacht für Versicherungsvertreter

Es ist sachlich nicht geboten und überzogen, dass dem Versicherungsvertreter mit § 42f per Gesetz eine Inkassovollmacht erteilt wird, die erst durch gegenteilige Erklärung des Versicherers gegenüber dem Kunden durchbrochen werden kann. Im Übrigen ist davon auszugehen, dass sich ein Vertreter durch eine gesetzlich legitimierte Inkassovollmacht eher dazu animiert fühlen dürfte, Gelder ohne Einverständnis des Versicherungsunternehmens entgegenzunehmen, als ohne gesetzli-

che Inkassovollmacht. Die Versicherungsunternehmen sind bestrebt, das Vertreterinkasso zurückzuführen, um Missbräuchen entgegenzuwirken. Insofern wäre die Regelung kontraproduktiv. Die gesetzliche Festschreibung einer Inkassovollmacht ist auch unverhältnismäßig, da sie von der Richtlinie in dieser Schärfe nicht vorgesehen ist und einen Eingriff in die Privatautonomie darstellt. Als milderer Mittel kann jedenfalls eine Regelung angesehen werden, **die dem Wortlaut des Artikel 4 Absatz 4 Unterabsatz 2 lit. a) der Richtlinie entspricht und wie sie vom Bundesministerium für Wirtschaft und Arbeit (BMWA) schon im Diskussionspapier vom 1. März 2004 vorgeschlagen wurde.**

Durchbrechung der Zugangsfiktion auch bei einfacher Fahrlässigkeit

Der Gedanke des § 42f Absatz 1 Satz 2, dass ein Versicherungsnehmer nicht als schutzwürdig anzusehen ist, wenn er eine Beschränkung der gesetzlichen Vollmacht kennt oder grob fahrlässig nicht kennt, ist grundsätzlich zu unterstützen. Es muss jedoch auch genügen, dass der Kunde eine fehlende oder beschränkte Inkassovollmacht **fahrlässig** nicht kannte. Hierzu sollte in der Begründung klargestellt werden, dass ein entsprechender Hinweis in der Prämienrechnung oder der Versicherungspolice ausreichend ist. Der Kunde hat damit die Möglichkeit, von der Beschränkung Kenntnis zu nehmen. Er ist nicht derart schutzwürdig, als dass ihm eine einfache Fahrlässigkeit nicht zur Last gelegt werden könnte. **Das Tatbestandsmerkmal „grob“ in § 42f Absatz 1 Satz 2 sollte daher gestrichen werden.**

In diesem Zusammenhang muss auch berücksichtigt werden, dass nach dem Referentenentwurf des Bundesministeriums der Justiz über ein Gesetz zur Reform des Versicherungsvertragsrechts vom 13. März 2006 die derzeit geltende Bestimmung des § 43 Nr. 4 VVG nicht in Gänze übernommen werden soll (vgl. § 68 VVG-E). Nach § 43 Nr. 4 VVG gilt ein Versicherungsvertreter als bevollmächtigt, *„Prämien nebst Zinsen und Kosten anzunehmen, sofern er sich im Besitz einer vom Versicherer unterzeichneten Prämienrechnung befindet;“*. Gerade die dieser Norm zugrunde liegende Wertung sollte jedoch in § 42f VVG-E Eingang finden. Der Gedanke, dass Zahlungen nur auf Grund einer Rechnung zu leisten sind, stellt eine im Geschäftsverkehr übliche Selbstverständlichkeit dar. Versicherungsnehmer, die ohne unterzeichnete Prämienrechnung die Prämie an den Vertreter zahlen, sind nicht schutzwürdig. Zur Schaffung von Rechtssicherheit sollte in Anknüpfung an die geltende Rechtslage geregelt werden, dass der Versicherungsnehmer (grob) fahrlässig handelt, wenn er ohne unterzeichnete Prämienrechnung an den Vertreter zahlt. Auch die Expertenkommission zur VVG-Reform hat sich für eine Beibehaltung des derzeitigen § 43 Nr. 4 VVG ausgesprochen. Die Vorschrift sollte – inhaltlich unverändert – als § 69 Absatz 1 Nr. 4 VVG-Neu fortgeführt werden. In diesem Zusammenhang ist darauf zu verweisen, dass der Versicherungsnehmer nach § 35 Satz 2 VVG „nur gegen Aushändigung des Versicherungsscheins“ zur Zahlung verpflichtet ist. Eine Erfüllungsfiktion, die sich völlig von diesen Eckpunkten löst, würde zu Rechtsunsicherheit, einer Zunahme von Rechtsstreitigkeiten und am Ende zu sachlich nicht gerechtfertigten Ergebnissen führen.

- Möglichkeit der Beschränkung einer Inkassovollmacht in AGB

Im täglichen Massengeschäft sind Hinweise auf eine Beschränkung nur in standardisierter Form denkbar und würden deswegen auch dem AGB-Recht unterfallen. Angesichts einer Begründung wie auf Seite 36 ist zu befürchten, dass Beschränkungen einer gesetzlichen Vollmacht nur auf der Grundlage individueller Hinweise zulässig wären und damit in der Praxis unmöglich würden. Es muss daher sichergestellt werden, dass ein in den entsprechenden Druckstücken an geeigneter Stelle eingestellter klarer und deutlich hervorgehobener Hinweis auf das Nichtbestehen (oder eine Beschränkung) der Inkassovollmacht des Vermittlers genügt, um die Zugangsfiktion aufzuheben. Bereits heute befinden sich in den Versicherungsanträgen zahlreiche besonders wichtige Hinweise, von denen gefordert wird, dass sie klar und deutlich, möglicherweise durch Fettdruck hervorgehoben oder unmittelbar oberhalb der Unterschrift abgedruckt werden müssen. Es handelt sich um so wichtige Erklärungen wie die Entbindung von der Schweigepflicht oder die Erklärung zum Datenschutz. Auch die Lastschriftzugermächtigung darf nicht in den übrigen Antragsbestandteilen untergehen. Sie ist hervorgehoben abgedruckt. Allen Beteiligten (BaFin, Datenschutzbeauftragte) reicht es aus, dass diese Art der Hervorhebung vorgenommen wird.

Daher sollte der Satz in der Begründung zu § 42f (Seite 27) "Es wird jedoch kein Fall grober Fahrlässigkeit vorliegen, wenn es sich lediglich um einen standardisierten Hinweis in den Allgemeinen Geschäftsbedingungen handelt." gestrichen, und statt dessen auf die Zulässigkeit eines klaren und deutlich hervorgehobenen Hinweises auf das Nichtbestehen (oder eine Beschränkung) der Inkassovollmacht verwiesen werden.

Basierend auf diesen Überlegungen sollte § 42f VVG-E wie folgt lauten:

(1) Zahlungen des Versicherungsnehmers, die im Zusammenhang mit einem Versicherungsvertrag an einen Versicherer zu leisten sind, jedoch an den Versicherungsvertreter gezahlt werden, gelten als unmittelbar an den Versicherer bewirkt. Dieses gilt nicht, wenn der Versicherungsnehmer Kenntnis oder in Folge von Fahrlässigkeit keine Kenntnis davon hatte, dass der Versicherungsvertreter nicht vom Versicherer zur Entgegennahme von Geldleistungen bevollmächtigt ist. Der Versicherungsnehmer handelt insbesondere dann fahrlässig, wenn er an einen Versicherungsvertreter Zahlungen leistet, ohne dass der Versicherungsvertreter im Besitz einer vom Versicherer unterzeichneten oder mit einer Nachbildung der eigenhändigen Unterschrift versehenen Prämienrechnung ist.

(2)...

§ 42h VVG-E

Da die Versicherungsvermittlung unterhalb der gewerbsmäßigen Schwelle auch die Vermittlung z. B. nur einer Versicherung bedeuten kann und somit auch Personen erfasst würden, die nur äußerst geringfügig an der Versicherungsvermittlung beteiligt sind, dürften in den meisten Fällen die zu erfüllenden Pflichten in keinem Verhältnis zu der Tätigkeit des Vermittlers stehen.

Diese Vorschrift sollte gestrichen werden.

§ 42k VVG-E

Beschwerdestelle/Ombudsmann

Es wird ausdrücklich eine 1:1-Umsetzung von Artikel 10 der Richtlinie über Versicherungsvermittlung vom 9. Dezember 2002, das heißt lediglich die Einrichtung einer Beschwerdestelle, gefordert. Ein Schlichtungsverfahren sollte allenfalls dann in Erwägung gezogen werden, wenn mehrjährige Erfahrungen mit der Bearbeitung von Beschwerden vorliegen.

Änderung des Versicherungsaufsichtsgesetzes

§ 80 VAG-E

Da nicht absehbar ist, wann die endgültigen Voraussetzungen der Berufshaftpflichtversicherung gesetzlich feststehen, muss den Versicherungsvermittlern nach Abschluss des Gesetzgebungsverfahrens ausreichend Zeit verbleiben, um diesen Versicherungsschutz erlangen zu können. Versicherer und Vermittler müssen nach Inkraft-Treten des Gesetzes übergangs- und reibungslos zusammenarbeiten können.

Auch hierfür müssen Übergangsregelungen geschaffen werden.

§ 80 Absatz 1 Nr. 2 VAG-E

Die Vorschrift führt zu einer unangemessenen Benachteiligung der Versicherungsunternehmen. Die umfangreichen Vorschriften zur Kundengeldsicherung für Vermittler sind völlig ausreichend. Der Vermittler, welcher Kundengelder entgegennimmt, hat darüber Buch zu führen und kann behördlich kontrolliert werden. Die Versiche-

rungsunternehmen sollte nicht mit zusätzlichen Kontrollaufgaben belastet werden. Die Richtlinie sieht im Übrigen eine solche Verpflichtung für die Versicherungsunternehmen nicht vor.

Zumindest muss jedoch klargestellt werden, dass der Nachweis einer Sicherheitsleitung nach § 34d Absatz 8 Nr. 1 Buchstabe b) GewO-E nur dann erfolgen muss, wenn der Vermittler auch tatsächlich Vermögenswerte des Versicherungsnehmers oder für diesen bestimmte Vermögenswerte erhält. Insoweit kann sich der Versicherer nicht in allen Fällen einen Nachweis erbringen lassen. Dieses sollte ebenso klargestellt wie der Umstand, dass Vertreter wegen § 42f VVG-E keiner Kundengeldsicherung gemäß § 12 VersVermV-E bedürfen. Im Übrigen sollte – wie schon zu § 80 Absatz 1 Nr. 1 VAG-E – darauf hingewiesen werden, dass im Massengeschäft eine Überprüfung nicht für jede Vermittlung möglich ist, sondern Stichproben ausreichend sind.

§ 80 Absatz 3 Satz 1 VAG-E

Nach dieser Bestimmung könnte ein Versicherungsunternehmen nur dann die Registrierung eines gebundenen Vertreters veranlassen, wenn zwischen dem Vertreter und dem Versicherungsunternehmen eine „vertragliche Bindung besteht“. Im Falle der echten Untervertretung besteht eine vertragliche Bindung des Untervertreeters nur mit dem Hauptvertreter, nicht jedoch mit dem Versicherungsunternehmen, dessen Produkte ausschließlich vermittelt werden sollen. Dies gilt ebenso, wenn der Vertrieb eines Versicherungsunternehmens nach § 5 Absatz 3 Nr. 4 VAG auf ein eigenes Unternehmen ausgegliedert und die Vertretungsverträge der gebundenen Vertreter nur mit diesem Unternehmen bestehen. In diesen Fällen ist es unverzichtbar, dass das Versicherungsunternehmen die Registrierung der Untervertreter veranlassen kann.

Im Übrigen sollte die Registrierung vertraglich gebundener Vermittler im Sinne von § 34d Absatz 4 GewO-E zur Förderung eines unbürokratischen und kostengünstigen Eintragsverfahrens ausschließlich bei der gemeinsamen Stelle als zentrales Vermittlerregister erfolgen (vgl. Anmerkung zu §§ 11a, 34d Absatz 7 GewO-E).

Es wird deswegen folgende Änderung in § 80 Absatz 3 Satz 1 VAG-E vorgeschlagen:

Auf Wunsch eines Versicherungsvermittlers nach § 34d Absatz 4 der Gewerbeordnung haben das oder die Versicherungsunternehmen, für das oder die der Versicherungsvermittler seine Tätigkeit ausschließlich ausübt, die Eintragung bei der gemeinsamen Stelle gemäß § 11a Absatz 1 Satz 4 der Gewerbeordnung zu veranlassen.

§ 80 Absatz 4 VAG-E

Vor dem Hintergrund des § 11a kann auch eine Beendigung der Zusammenarbeit mit einem vertraglich gebundenen Vermittler im Sinne von § 34d Absatz 4 GewO-E nur der zentralen gemeinsamen Stelle angezeigt werden. Dieses sollte klargestellt werden.

§ 80a VAG-E

Es sollte klargestellt werden, dass eine Meldung an die für die Erlaubniserteilung zuständige Behörde nur vertraglich nicht gebundene Vermittler betreffen kann. Zudem ist die Beantwortung einer Beschwerde dann entbehrlich, wenn bereits ein Beschwerdeverfahren bei der Schlichtungsstelle eingeleitet ist.

§ 80b VAG-E

Der vertraglich gebundene Vermittler braucht seinem Auftrag gebenden und haftungsübernehmenden Unternehmen, für welches er ausschließlich tätig ist und welches ihn als vertraglich gebundenen ansieht, keinen Nachweis über die Haftungsübernahme erbringen. Dieses ist entbehrlich, da es dem Unternehmen doch bekannt ist, wer als Einfirmenvertreter für es tätig ist.

Die Überprüfung der Berufshaftpflichtversicherung durch das Versicherungsunternehmen sollte auf den Zeitpunkt der erstmaligen Zusammenarbeit nach In-Kraft-Treten der Regelung beschränkt bleiben. Auch hierfür gilt, dass im Massengeschäft eine Überprüfung nicht für jede Vermittlung möglich ist. Die zuständige IHK kann im Erlaubnisverfahren retrospektiv überprüfen, ob der Vermittler seine Pflicht erfüllt hat und einen etwaigen Verstoß in die Zuverlässigkeitsbeurteilung mit einbeziehen.

Es sollte daher in Satz 1 formuliert werden:

„... oder im Falle des § 34d Absatz 4 der Gewerbeordnung das oder die Versicherungsunternehmen die uneingeschränkte Haftung übernommen haben.“

§ 144 Absatz 1a Nr. 3a VAG-E

§ 144 Absatz 1a Nr. 3a bedroht auch eine schon fahrlässige Zusammenarbeit entgegen § 80 VAG mit einer Geldbuße bis zu 150.000 Euro. Es ist ausreichend, die Geldbuße für den Fall grober Fahrlässigkeit auszusprechen.

In § 144 Absatz 1a Nr. 3a VAG-E sollte daher das Tatbestandsmerkmal „fahrlässig“ durch „grob fahrlässig“ ersetzt werden.

Verordnung über die Versicherungsvermittlung

§ 1 Absatz 2 VersVermV-E – Kernpunkt 1.3

Es wird ausdrücklich begrüßt, dass die seit 15 Jahren bewährten Maßstäbe der Prüfung „Versicherungsfachmann/-fachfrau (BWV)“ in der Sachkundeprüfung für Versicherungsvermittler, die nach § 34d GewO-E künftig eine Erlaubnis benötigen, festgeschrieben werden sollen. Durch die in § 19 VersVermV-E festgelegte Übergangsregelung und die Begründungen zum Gesetz- und Verordnungsentwurf wird deutlich, dass die bisherige Prüfung „Versicherungsfachmann/-fachfrau (BWV)“ Anerkennung findet.

Kritisch ist, dass nicht nur erlaubnispflichtige Versicherungsvermittler nach § 34d GewO-E die Prüfung ablegen sollen, sondern für Versicherungsberater nach § 34e GewO-E dieselbe Prüfung verpflichtend sein soll. Bei einer Integration der Versicherungsberater in das künftige Prüfungsverfahren der IHKn besteht die Gefahr, dass sich die zuständige Kammer, die die Einzelheiten des Prüfungsverfahrens durch Satzung regelt und die Genehmigung der zuständigen obersten Landesbehörde benötigt (§ 3 Absatz 9 VersVermV-E) in der Verpflichtung sieht, die Inhalte des Rahmenstoffplans und die Prüfungsgrundlagen so zu glätten, dass die praxis- und handlungsorientierten vertrieblichen Komponenten wegfallen. Damit wäre die gewünschte Kompetenz des Versicherungsvermittlers nicht mehr Gegenstand der Prüfung. Eine solche Prüfung widerspräche modernen berufspädagogischen Grundsätzen und würde den Ausbildungsinteressen von Versicherungsvermittlern und Versicherungsunternehmen zuwider laufen.

Als Mindestqualifikation für Versicherungsberater eignet sich der Abschluss „Kaufmann für Versicherungen und Finanzen“ besser als die künftige Sachkundeprüfung „Versicherungsfachmann/-frau IHK“. Schaden- und Leistungsmanagement finden im Rahmen der dreijährigen kaufmännischen Ausbildung viel stärker Berücksichtigung als in der Sachkundeprüfung „Versicherungsfachmann/-frau IHK“. Vor allem im Bereich des Schaden- und Leistungsmanagements muss der Versicherungsberater deutlich andere Kompetenzen besitzen als der Versicherungsvermittler.

Für Versicherungsvermittler sollte es in § 1 Absatz 2 VersVermV–E demnach heißen:

1. Kundenberatung **und Verkauf:**
- ...
4. Rechtliche Grundlagen für die Versicherungsvermittlung

§ 1 Absatz 4 VersVermV-E

Verlegung des Datums für Bestandschutz

Die Bestandschutzfrist ist unangemessen. Angesichts einer üblichen Ausbildungszeit zum Versicherungsfachmann/-fachfrau (BWV) von ca. 1 Jahr, muss das für den Bestandschutz maßgebliche Datum so nah wie möglich an den Zeitpunkt des Inkraft-Tretens des Gesetzes, zumindest jedoch auf den 31. Dezember 2003, verlegt werden.

Die Vorschrift berücksichtigt zudem nicht den Angestellten, der die Bestandschutzvoraussetzungen des Art. 5 der Richtlinie erfüllt, sich jedoch erst nach Ablauf der zweijährigen Übergangsfrist entscheidet, als selbstständiger Vermittler eine Erlaubnis zu beantragen. **Daher sollte der letzte Nebensatz gestrichen werden.**

§ 1 Absatz 4 VersVermV-E könnte wie folgt lauten:

(4) Personen, die seit dem **31. Dezember 2003** selbstständig oder unselbstständig ununterbrochen als Versicherungsvermittler tätig waren, bedürfen keiner Sachkundeprüfung.

§ 2 Absatz 1 VersVermV-E

Diese Vorschrift sollte wie folgt ergänzt werden:

Der Prüfling kann bei der Industrie- und Handelskammer seines Geschäftssitzes, **seiner Ausbildungsstätte**, seines Wohnsitzes oder der ein Versicherungsunternehmen, mit dem er zusammenarbeitet, zugehörig ist, zur Sachkundeprüfung antreten.

§ 5 Absatz 1 Nr. 3 VersVermV-E

Die Vorschrift berücksichtigt nicht, dass es für vertraglich gebundene Vermittler keine zuständige Behörde gibt. Aus der Gesetzesbegründung geht hervor, dass offensichtlich die zuständige Zulassungsbehörde gemeint ist, die es nur für Vermittler im Sinne von § 34d Absatz 1 Satz 1 GewO-E gibt. Eine solche gibt es für vertraglich gebundene Vermittler jedoch nicht. Sie sollen von den Versicherungsunternehmen an die gemeinsame Stelle gemeldet werden und haben einen uneingeschränkten Anspruch auf Eintragung. Die Registerbehörden haben jedoch keine eigenständigen Befugnisse in Bezug auf vertraglich gebundene Vermittler. **Eine entsprechende Klarstellung ist erforderlich.**

§ 6 Absatz 2 Satz 1 VersVermV-E

Nach dieser Bestimmung könnte ein Versicherungsunternehmen nur dann die Registrierung eines gebundenen Vertreters veranlassen, wenn zwischen dem Vertreter und dem Versicherungsunternehmen eine „vertragliche Bindung besteht“. Im Falle der echten Untervertretung besteht eine vertragliche Bindung des Untervertreter nur mit dem Hauptvertreter, nicht jedoch mit dem Versicherungsunternehmen, dessen Produkte ausschließlich vermittelt werden sollen. Dies gilt ebenso, wenn der Vertrieb eines Versicherungsunternehmens nach § 5 Absatz 3 Nr. 4 VAG auf ein eigenes Unternehmen ausgegliedert und die Vertretungsverträge der gebundenen Vertreter nur mit diesem Unternehmen bestehen. In diesen Fällen ist es unverzichtbar, dass das Versicherungsunternehmen die Registrierung der Untervertreter veranlassen kann.

Folgende Änderung in § 6 Absatz 2 Satz 1 VersVermV-E wird vorgeschlagen:

Die Eintragung eines Versicherungsvermittlers im Sinne des § 34d Absatz 4 der Gewerbeordnung kann nur von dem oder den Versicherungsunternehmen, für das oder die er seine Tätigkeit als Versicherungsvermittler ausschließlich ausübt, veranlasst werden.

§ 10 Absatz 1 VersVermV-E

Gemäß § 10 Absatz 1 ist der Nachweis, dass eine Versicherung nach § 8 besteht, durch eine vom Versicherer zu erteilende gesonderte Bescheinigung zu erbringen. Hierzu wird von der Versicherungswirtschaft wie zugesagt ein Muster entwickelt werden.

Es wird vorgeschlagen, eine Ergänzung der Verordnung oder hilfsweise der Begründung dahingehend vorzunehmen, dass die Versicherer für die Erteilung der Versicherungsbestätigung an die Versicherungsnehmer von Gruppenverträgen Vollmachten erteilen können. Auch im Begründungstext zu § 34d Absatz 1 und § 34e Absatz 1 GewO ist der Hinweis zu finden, dass die Pflicht zum Abschluss einer Berufshaftpflichtversicherung durch Gruppenversicherungen über Verbände erfüllt werden kann. Verbunden mit der Möglichkeit einer Vollmachtserteilung würden die Gruppenverträge zu einer erheblichen Verschlankung des Verwaltungsaufwandes führen. Über Gruppenverträge mitversicherte Vermittler müssen von den Gruppenvertragspartnern ohnehin erfasst werden. Es wäre für den Gruppenvertragspartner des Versicherers nur ein zusätzlicher Arbeitsschritt im Rahmen der Erfassung, auch gleich für den Versicherer die erforderliche Versicherungsbestätigung gegenüber der zuständigen Stelle abzugeben, zumal der Gruppenvertragspartner auch die Anschriften aufnimmt und so vollmaschinell die für die Versicherungsbestätigung zuständige Stelle speichern kann. Blicke dem Versicherer die Möglichkeit der Vollmachtserteilung versagt, entstünde eine vermeidbare Doppelarbeit, die in Zeiten des Datenaustauschs von z. B. Exceldateien vermieden werden könnte. Die Vermeidung von zusätzlichem Verwaltungsaufwand beim Versicherer hat regelmäßig auch Auswirkungen auf die Prämienkalkulation.

§ 10 Absatz 2 VersVermV-E

Zur Vermeidung unnötigen bürokratischen Aufwandes wäre es zu begrüßen, wenn es für die Mitteilung gemäß § 10 Absatz 2 faktisch nur eine Meldestelle geben würde. Das Register wird elektronisch und zentral vom DIHK geführt, dem die Weiterleitung dieser entsprechenden Meldungen an die örtlich zuständige IHK problemlos möglich sein müsste.

Es wird daher angeregt, Absatz 2 wie folgt zu formulieren:

"Der Versicherer ist verpflichtet, der nach § 155 Absatz 2 der GewO für die Erlaubniserteilung nach § 34d Absatz 1 und 34e Absatz 1 der GewO gemeinsamen Stelle der zuständigen Behörden, die Beendigung oder Kündigung des Versicherungsvertrages sowie jede Änderung des Versicherungsvertrages, die den vorgeschriebenen Versicherungsschutz in Ansehung Dritter beeinträchtigen kann, unverzüglich mitzuteilen. "

§ 11 Absatz 1 VersVermV-E

Es muss ausreichen, wenn die geforderten Angaben beim ersten Kunden**besuch** in Textform gegeben werden. Bei telefonischem Erstkontakt könnte die Pflicht nicht in Textform erfüllt werden. **Die Vorschrift sollte entsprechend geändert werden.**

§ 11 Absatz 1 Nr. 6 VersVermV-E

Es ist nicht absehbar, wann die Schlichtungsstellen im Sinne von § 42j VVG-E von den zuständigen Ministerien anerkannt werden. Vor In-Kraft-Treten des Gesetzes ist eine Anerkennung jedenfalls nicht möglich. Daher muss den Versicherungsvermittlern gerade im Hinblick auf das vom BMWA favorisierte Visitenkartenmodell ausreichend Zeit gegeben werden, um Visitenkarten mit entsprechenden Informationen herzustellen. Auch hierfür sind Übergangsregelungen notwendig. Zudem muss geregelt werden, dass es ausreicht, den Versicherungsnehmer lediglich auf **eine** Schlichtungsstelle hinzuweisen.

§ 11 Absatz 2 VersVermV-E

Es sollte zumindest in der Begründung klargestellt werden, dass sich die den Angestellten treffende Mitteilungspflicht nach Absatz 1 Nr. 1 bezüglich Name und Anschrift auf den selbstständigen Gewerbebetreibenden bezieht und nicht für jeden Angestellten eigene Visitenkarten mit dessen Namen und Anschrift erforderlich sind.

§ 12 Absatz 4 Satz 2 VersVermV-E

Gemäß § 12 Absatz 4 Satz 2 VersVermV-E hat die Mindestsicherungssumme 4 % der jährlichen vom Versicherungsvermittler entgegengenommenen Prämieinnahmen zu entsprechen, mindestens jedoch 15.000 Euro. In der Begründung zu § 12 VersVermV-E wird hierzu ausgeführt, dass für die Höhe der Sicherheitsleistung jeweils die ohne Vollmacht entgegengenommenen jährlichen Prämieinnahmen des vorangegangenen Jahres entscheidend seien und eine jährliche Anpassung zu erfolgen habe.

Diese Lösung ist kaum praktikabel. Sowohl für diejenigen Versicherungsunternehmen, die Versicherungen im Sinne des § 12 Absatz 1 Satz 1 VersVermV-E anbieten, als auch für die betroffenen Versicherungsvermittler handelt es sich wegen der jährlich erforderlichen Aktualisierung um ein zeit- und kostenaufwändiges Verfahren. Auch dürfte es sich in der Praxis als schwierig erweisen, insoweit verlässliche Angaben zu erhalten. Dies gilt umso mehr, als die Kundengeldsicherung sich, wie in der Richtlinie vorgesehen, nunmehr gemäß § 12 Absatz 6 VersVermV-E aufgrund entsprechender Geltung von § 12 Absatz 4 VersVermV-E auch auf die Annahme von Leistungen des Versicherers bezieht, die dieser aufgrund eines Versicherungsvertrages an den Versicherungsnehmer zu erbringen hat (Erstattungsbeträge und Prämienrückvergütungen). Bezugsgröße der abzuschließenden Versicherung sind somit neben den Prämieinnahmen auch etwaige Erstattungsbeträge und Prämienrückvergütungen.

Vor diesem Hintergrund wird die Einführung eines einfachen, praxisgerechten Verfahrens mit einer festen Versicherungssumme vorgeschlagen. Diese könnte - in Anlehnung an die für Anlage- und Abschlussvermittler geltende Regelung in § 33 Absatz 1 Nr. 1 a) KWG - 50.000 Euro betragen."

Berlin, 7. April 2006



Gesamtverband der Deutschen Versicherungswirtschaft e. V.

Friedrichstraße 191, 10117 Berlin
Postfach 08 02 64, 10002 Berlin

Tel. 030 / 20 20-50 00, Fax 030 / 20 20-60 00
www.gdv.de, berlin@gdv.org